

ЗАТВЕРДЖУЮ

Т. в. о. Директора
 Н.В. Ткаченко

"20" травня 2016 року

РОЗКЛАД ЗАНЯТЬ
курсів підвищення кваліфікації працівників, які займаються продажами, установ АТ „Ощадбанк”
на період з 23 травня до 03 червня 2016 року

Пара	Тематика занять	Кількість годин		Викладач	Аудиторія
		лекції	практичні		
Понеділок					
23 травня 2016 року					
3	Організаційна структура управління та основні напрями діяльності АТ «Ощадбанк». Перспективи розвитку мережі АТ «Ощадбанк».	2		Шеленговська Л.Л.	229
4	Організаційна структура управління та основні напрями діяльності АТ «Ощадбанк». Перспективи розвитку мережі АТ «Ощадбанк».	2		Шеленговська Л.Л.	229
Вівторок					
24 травня 2016 року					
1	Загальні засади економічного розвитку України. Стан та тенденції розвитку економіки України.	2		Діденко С.В.	229
2	Практичне заняття - тренінг «Мовний вплив або мистецтво переконувати».		2	Майстренко С.В.	229
3	Ділова українська мова. Підготовка службових документів. Культура ділового мовлення.		2	Майстренко С.В.	229
4	Ділова українська мова. Підготовка службових документів. Культура ділового мовлення.		2	Майстренко С.В.	229
Середа					
25 травня 2016 року					
1	Круглий стіл «Аналіз продуктів/послуг АТ «Ощадбанк», визначення потреб, які вони задовольняють».		2	Морарь Д.М., Остапенко Л.І.	229
2	Крос-продажі банківських послуг: причинно-наслідковий зв'язок.	2		Барабан Л.М.	229
3	Крос-продажі банківських послуг: причинно-наслідковий зв'язок.		2	Барабан Л.М.	229
4	Навички презентації продуктової лінійки банку на прикладі клієнтів АПК.	2		Гмиря В.П.	229
5	Навички презентації продуктової лінійки банку на прикладі клієнтів АПК.		2	Гмиря В.П.	229
Четвер					
26 травня 2016 року					
1	Продаж банківських продуктів. Інновації та сучасні технології.	2		Костогриз В.Г.	229
2	Продаж банківських продуктів. Інновації та сучасні технології.		2	Костогриз В.Г.	229
3	Сучасні техніки продажів банківських продуктів.		2	Жежерун Ю.В.	229
4	Сучасні техніки продажів банківських продуктів.		2	Жежерун Ю.В.	229
П'ятниця					
27 травня 2016 року					
1	Договірна робота в банківському секторі (останні тенденції та новели в цивільному законодавстві та судовій практиці). Мінімізація ризиків за договорами.	2		Сластнікова Л.В.	229
2	Договірна робота в банківському секторі (останні тенденції та новели в цивільному законодавстві та судовій практиці). Мінімізація ризиків за договорами.	2		Сластнікова Л.В.	229
3	Заперечення при ефективних продажах банківських продуктів. Методи уникнення.	2		Жежерун Ю.В.	229
4	Заперечення при ефективних продажах банківських продуктів. Методи уникнення.		2	Жежерун Ю.В.	229

